



# enreach

## STARTE JETZT DEINE KARRIERE



Wir sind ein führender europäischer Anbieter von Unified-Communications- und Cloud-Contact-Center-Lösungen, die zu einer optimalen Kommunikation und Zusammenarbeit in Unternehmen beitragen. Gemeinsam mit dir wollen wir noch weiter wachsen. Unterstütze unser Team als

## Mitarbeiter Vertriebsinnendienst/Inside Sales (all genders) in Teilzeit

### DU BRINGST MIT

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation mit vertrieblichem oder kommunikationsorientiertem Schwerpunkt
- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Innendienst oder Partner Account Management
- Ein sicheres und freundliches Auftreten im Kundengespräch
- Sehr gute Deutschkenntnisse und ein gutes Ausdrucksvermögen in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS-Office

# BEWIRB DICH

Mit deinen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung.

**Kontakt:**

Anna Horn

[bewerbung@enreach.de](mailto:bewerbung@enreach.de)

0234 47999-5123

[www.enreach.de](http://www.enreach.de)

Jetzt online bewerben

## DEIN JOB

- Du unterstützt unsere Vertriebspartner telefonisch, per Chat, E-Mail oder virtuellen Meetings zu all unseren Dienstleistungen und Produkten
- Du wirkst bei der Vorqualifizierung von Endkunden-Leads mit
- Du hast Spaß am Telefonieren und Interesse an der Welt der Kommunikation, insbesondere an KI-basierten Produkten und Social Messaging
- Du übernimmst auch administrative Aufgaben für deinen Verantwortungsbereich
- Deine Arbeitszeit bei uns: 20-25 Stunden in der Woche

## FREU DICH AUF

- Ein starkes Team, offene Kommunikation und richtig gute Stimmung
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit auf mobiles Arbeiten
- Verantwortung und selbstorganisiertes Arbeiten in agilen Strukturen
- Eine gelebte Duz-Kultur
- Betriebliche Altersvorsorge
- Job-Ticket
- Fahrrad/E-Bike-Leasing
- zusätzlich bis zu 10 Tagen unbezahlten Urlaub pro Jahr
- Corporate Benefits
- Arbeiten in einer modernen Büroumgebung
- Eine Menge Spaß bei Team- und Firmenevents
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten z. B. Sprachkurse oder die Enreach Academy

## DU BRINGST MIT

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation mit vertriebllichem oder kommunikationsorientiertem Schwerpunkt
- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Innendienst oder Partner Account Management
- Ein sicheres und freundliches Auftreten im Kundengespräch
- Sehr gute Deutschkenntnisse und ein gutes Ausdrucksvermögen in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS-Office

## BEWIRB DICH

Mit deinen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung.

**Kontakt:**

Anna Horn  
bewerbung@enreach.de  
0234 47999-5123  
www.enreach.de

Jetzt online bewerben